

L'ENTREVISTA

JOAN DÍAZ PRESIDENT DE LA UNIÓ EMPRESARIAL INTERSECTORIAL

“Si fóssim un únic Vallès ens haurien d'oferir l'atenció que mereixem”

PERFIL

Joan Díaz i José (Granollers, 1958) és economista i president de la patronal Unió Empresarial Intersectorial (UEI) des d'inici d'aquest 2015. Fa anys, però, que ja n'era el vicepresident. El 1982 va fundar el despatx JDA Assessors Consultors Professionals, amb seu a Granollers i Sabadell. És membre de l'IFAC (l'Associació Internacional d'Auditors de Comptes), de la Santa Fe Associates International (SFAI) i ara ha impulsat SFAI Spain, una xarxa de despatxos d'assessors d'empreses a la Península.

-La UEI aposteu per la unió dels dos vallesos en una sola àrea. Quin benefici tindria per al Vallès Oriental?

-En termes de PIB i ocupació, el Vallès és una de les zones més importants del país, però no rep l'atenció que mereix. Amb una estructura administrativa diferent, que podria ser aquesta unió de consell d'alcaldes, i la creació d'una Àrea Metropolitana del Vallès -que no de Barcelona-, amb competències en promoció econòmica, transports i infraestructures, podem desenvolupar millor aquest territori. Una zona on hi ha moltes empreses, molts centres de formació, d'investigació... Amb una visió més global, les coses es poden millorar perquè siguin més eficients.

-Granollers no té les de perdre davant Sabadell o Terrassa?

-No, per què? Penso que ho tenim tot a guanyar, perquè podríem reordenar un territori. Pitjor estem ara que estem fora tant de l'àrea de Barcelona com del Vallès Occidental. Els diners que es gasten per habitant a la zona de Barcelona són molts més que al Vallès Oriental, i la nostra és una de les tres comarques de Catalunya que tenen superàvit fiscal. Estem finançant els altres i no tenim un retorn adient.

Un espai de Granollers

La plaça de la Corona i la Porxada

La curiositat

Vaig ser durant set anys el responsable de la sala Piano Blau, potser enyarat de la meva època de músic de rock al grup Bramant

Un grup català

Franc Albir: em van fer arribar una maketa i em va impressionar la seva qualitat



-I una reestructuració administrativa ho solucionaria?

-L'administració ha d'estar al servei de l'economia i dels ciutadans, i no a l'inrevés. Quan mires el mapa dels dos vallesos, les coses estan situades de certa manera, amb certes concentracions, i no és casualitat. I penses: què fa la Universitat Autònoma aquí quan hauria d'estar en un altre lloc?

-On?

-Una part de la UAB podria estar a Granollers. Seria una de les propostes. No hi sortiríem pas perdent.

-Unir els vallesos portaria cap a Granollers més formació i investigació, doncs?

-Hem de portar la universitat, els centres de formació i investigació en funció de la tipologia de companyies que tinguem a la zona.

-I la formació ara està d'acord amb les necessitats de l'empresariat?

-Hi ha carències. Segurament els estudis no aporten les eines que els empresaris reclamen. I no només han de ser universitaris, una bona formació professional és molt necessària.

-També fa temps que reivindiqueu infraestructures a la comarca.

-Sí, Fem Vallès té una proposta ferroviària, que és viable econòmicament i solucionaria la manca de comunicació entre vallesos. Per què ha de passar tot per Barcelona? Som un país molt centralista, i s'hauria de tenir en compte que el Vallès és el motor industrial de Catalunya.

-El motor, però, ha patit en els darrers anys, i ha vist tancar moltes empreses. Ens recuperarem?

-Sí, estem en un moment de recuperació econòmica.

-Sí? Ens ho podem creure?

-Els polígons responen a les necessitats dels empresaris?

-Depèn de quin, n'hi ha de consolidats i n'hi ha que gairebé no tenen serveis. Tenim un problema greu d'infraestructures perquè fa uns anys a gairebé ningú se li va ocurrer implantar fibra òptica al país, quan no paraven d'obrir voreres. Hauríem pogut cablejar gairebé tot el país.

-I els polígons que s'han buidat, tornaran a omplir les naus?

-Sí, si creem condicions de competitivitat. Si tenim zona industrial, gent formada, bones condicions de vida i infraestructures, hauríem de ser capaços d'atreure inversió.

-Inversió, vingui d'on vingui?

-Sí, la inversió no té color ni nacionalitat. Els estudiosos diuen que allà on hi ha empreses més grans és on sorgeixen més emprenedors. Calen empreses grans, de les que fan

“

La UEI és un model d'èxit. Aglutinem petits gremis perquè tenim la capacitat d'oferir-los més serveis

investigació, innovació... Aquestes empreses descarten projectes, que els emprenedors veuen viables. Per tant, necessitem portar una empresa gran, que tingui una concentració de capital tecnològic important i, al voltant, es crearan coses.

-Per tant, l'aposta és la qualitat més que el número.

-Un dels problemes del nostre teixit empresarial és que les empreses són petites. Les empreses petites de Dinamarca són 10 vegades més grans que les catalanes. Aquí penso que les patronals tenim molt a dir i, ajudats pel govern, hem de procurar que les companyies tendeixin a cooperar per buscar sinergies que puguin acabar en fusions per fer companyies més competitives.

-A nivell associatiu, tampoc teniu una sola entitat que us representi.

-Al Vallès Oriental n'hi ha dues i avui en dia col·laborem al més alt nivell.

No ens hem ajuntat perquè no podem -PIMEC és una delegació. Però hi ha un esperit de col·laboració molt intens, perquè, al final, ambdós representem les mateixes persones.

-Quin futur té la UEI?

-Tenim milers d'associats i seguirem aglutinant petits gremis que tenen la necessitat de funcionar per si sols, però els podem dotar de més serveis. La UEI és un model d'èxit. ■ M. ERAS



L'entrevista completa a www.aravalles.cat/entrevistes